**Программа визита в Компанию Агролизинг**

**ДЕНЬ 1.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ВРЕМЯ** | **ТЕМА** | **ДЕТАЛИ** | **ФОРМАТ** |
| 10.00 – 10.15 | Приветствие, ознакомление с организацией | Описание Агролизинга |  |
| 10.15 – 11.30 | Законодательное регулирование кредитных операций и Разработка и реализация кредитной политики в кредитных организациях | Описание кредитных организацийЮридические особенности кредитования Кредитная политика, управление кредитными организациями | Презентация, Дискусии |
| 11.30 – 12.30 | Порядок предоставления кредитов в Агролизинге | Порядок предоставления кредитаКредитный мониторинг | Презентация, Дискусии |
| 13.00 – 14.00 | Обед |  |  |
| 14.30 – 15.00 | Финансовые услуги, предоставляемые Агролизингом | Виды сельскохозяйственных кредитовКоммерческие кредитыЭнергоэффективные кредиты | Презентация |
| 15.00 – 15.45 | Сельскохозяйственные кредитные продукты | Проектирование сельскохозяйственной продукцииСотрудничество с поставщикамиСоздание цепочек добавленной стоимости |  |
| 15.45 – 16.45 | Лизинг и его особенности | Особенности лизингаПреимущества лизингаРиски, связанные с осуществлением лизинга | Презентация, Тематическое исследование |
| 16.45 – 18.30 | Особенности формирования и управления кредитным портфелем | Диверсификация портфеляВыбор клиентов женского/мужского полаОбщение с клиентами | Презентация, Тематическое исследование |

**ДЕНЬ 2.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ВРЕМЯ** | **ТЕМА** | **ДЕТАЛИ** | **ФОРМАТ** |
| 09.30 – 10.45 | Оценка кредитоспособности клиентов | Анализ и оценка кредитной заявкиВыбор лучшего клиента | Презентация, Тематическое исследование |
| 10.45 – 12.00 | Наиболее распространенные риски при кредитовании | Кредитный риск и методы управления им Выбор оптимальной дозы рискаРиски, связанные с предоставлением сельскохозяйственных кредитовУправление валютными рисками | Презентация, Тематическое исследование |
| 12.30 – 13.30 | Обед |  |  |
| 14.00 – 15.30 | Определение проблемных кредитов и особенности управления ими | Выявление проблемных кредитовВыявление нецелевых кредитовАутсорсинг юридических услуг | Презентация, Тематическое исследование |
| 15.30 – 17.00 | Выявление потенциала клиента и представление правильного кредитного предложения | Оценка клиентов и бизнесаВыбор оптимального кредитного продукта | Презентация, Дискусии |
| 17.00 – 20.00  | Посещение клиента | Посещение садоводческого, животноводческого или бизнес-клиента и описание особенностей бизнес-анализа на месте |  |